



PRODUTOS FINANCEIROS DE IMPACTO SOCIOAMBIENTAL

Oportunidades para investidores

2019
Outubro

INICIATIVA



ALIANÇA
PELOS INVESTIMENTOS
E NEGÓCIOS DE IMPACTO

APOIO



IMPACTIX
NEGÓCIOS COM IMPACTO SOCIOAMBIENTAL



Trata-se de um mapeamento não exaustivo - trabalho em progresso - das alternativas para investidores interessados em produtos financeiros de impacto, considerando:

- 1) produtos financeiros, como fundos (VC e FDIC) e títulos de renda fixa;
- 2) veículos para investimento direto, como as plataformas de financiamento coletivo (via dívida e equity);
- 3) redes que identificam negócios para eventual investimento direto e
- 4) distribuidores de produtos financeiros de Impacto de terceiros.

Estamos cientes de que os produtos listados nesse documento apresentam diferentes critérios, propósitos e teses para impacto, com diferentes jornadas e aprofundamento no tema. Cabe, com essas ressalvas, celebrar o aumento das oportunidades de atuação com o campo.

Observações:

- Agradecemos aos responsáveis pelos fundos e organizações mencionadas nesse documento por autorizarem e validarem os dados apresentados.

- Caso sua organização desenvolva produtos financeiros de impacto mas não foi incluída nesse mapeamento, por favor nos escreva pelo aliança@contato.org.br para atualizarmos o documento.





Iniciativa que mapeia, conecta e apoia organizações e agendas estratégicas para o fortalecimento de investimentos e empreendimentos que conciliam impacto social e/ou ambiental com retorno financeiro.

CONSELHO



Alice Freitas
Rede Asta



Caio Megale
Ministério da
Economia



Daniel Izzo
Vox Capital



Guilherme
Ferreira
Teorema



Luiz Lara
Lew'Lara/
TBWA



Maria Alice
Setubal
GIFE / Tide
Setubal



Pedro Villares
Marae
Investimentos

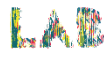


Rodrigo
Menezes
Derraik &
Menezes

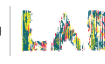
DIRETORIA EXECUTIVA



COMITÊ ESTRATÉGICO



APOIO FINANCEIRO



COMO IMPULSIONAR MAIS RECURSOS PARA IMPACTO?

Já sabemos que temos que atuar em várias frentes ao mesmo tempo. De um lado aumentar a oferta de produtos financeiros que atraiam investidores a mover seu capital. Do outro, trabalhar com potenciais investidores para que demandem opções com seus bancos, gestores, ou façam investimentos diretos em negócios de impacto. Estes dois movimentos facilitam que o dinheiro dos investidores estejam cada vez mais alinhados com os seus valores pessoais e também com as necessidades da sociedade.

A **Aliança pelos Investimentos e Negócios de Impacto** tem discutido essa questão há 4 anos e buscado identificar formas de alavancar oferta e demanda ao mesmo tempo. Em 2015

lançamos 15 recomendações para o campo dos Investimentos e Negócios de Impacto. Co-criada com diversas organizações parceiras desse ecossistema, o objetivo era canalizar esforços em torno de uma visão e metas comuns para atores estratégicos. A recomendação #1 focou em investidores pessoa física, instituições financeiras e gestoras de patrimônios. A meta para 2020 era indivíduos de alta renda pudessem alocar de 1% a 3% dos seus investimentos em fundos ou produtos de impacto. Aos poucos vimos mais e mais produtos nascendo e mais e mais indivíduos de diferentes perfis investindo.

Esta publicação apresenta uma fotografia sobre as oportunidades para alocação de capital para impacto no começo de 2019.

Esperamos que as informações básicas desse documento possam aproximar interessados em impacto com oportunidades reais de investimento. E que mais capital possa ser alocado, através destes instrumentos, em negócios de impacto. E que novos produtos de impacto possam surgir. E que possamos criar um ciclo virtuoso entre novos produtos e oportunidades de investir e melhor conhecimento, confiança e alocação do lado de todos com condições de investir.

Boa leitura!

Diretoria Executiva: Celia Cruz, Beto Scretas, Diogo Quitério e Debora Souza (equipe ICE)

Conselho: Alice Freitas, Caio Megale, Daniel Izzo, Guilherme Affonso Ferreira, Luiz Lara, Maria Alice Setubal, Pedro Villares e Rodrigo Menezes

RECOMENDAÇÕES PARA AVANÇO DOS INVESTIMENTOS E NEGÓCIOS DE IMPACTO NO BRASIL

LANÇADAS EM 2015, COM METAS PARA 2020

- | | | |
|---|---|---|
| 01 Investimento de indivíduos de alta renda em produtos de impacto | 06 Criação de Modelos para inclusão de NI nas compras governamentais | 11 Formatos inovadores para apoio e investimento a NI |
| 02 Protagonismo de Fundações e Institutos | 07 Chamadas para fundos de investimento de impacto | 12 Promoção da cultura de avaliação |
| 03 Expansão e capitalização de fundos sociais | 08 Fortalecimento de incubadoras e aceleradoras | 13 Integração do Governo Federal na agenda de finanças sociais |
| 04 Uso do subcrédito social do BNDES para NI | 09 Apoio SEBRAE aos empreendedores de NI | 14 Contratos de Impacto Social |
| 05 Inclusão de NI na cadeia de valor das empresas | 10 Conhecimento e Formação | 15 Princípios para NI no Brasil |

RECOMENDAÇÕES PARA AVANÇO DOS INVESTIMENTOS E NEGÓCIOS DE IMPACTO NO BRASIL

Lançadas em 2015, com metas para 2020

01

Investimento de indivíduos
de alta renda em produtos
de impacto

11

Formatos inovadores para
apoio e investimento a NI

A recomendação 01 convoca indivíduos de alta renda a direcionarem parte do seu portfólio para produtos financeiros de impacto.

A recomendação 11 reforça a importância do surgimento de novos produtos financeiros que permitam que recursos financeiros possam ser alocados em negócios de impacto.

Essa publicação surge como mais uma estratégia para fazer avançar as recomendações 01 e 11.

NEGÓCIOS DE IMPACTO

NEGÓCIOS DE IMPACTO são **modelos de negócios**, com diferentes formatos jurídicos, com **missão e soluções** voltadas para a resolução de problemas sociais e ambientais – **comprometidos em monitorar** seu impacto e performance financeira.

O modelo de operação da organização prevê o desenvolvimento de atividades econômicas sustentáveis que gerem ao menos 50% da receita própria oriunda da comercialização de produtos e serviços.

- Gerar impacto é um dos motivos para o empreendimento existir (estratégia central do Negócio)
- Gerar impacto é um compromisso, não uma campanha
- Quanto mais receita, mais impacto; quanto mais impacto, mais receita
- O empreendedor sabe a transformação social e/ou ambiental que pretende gerar
- Estabelece indicadores que acompanham a efetividade da sua solução
- Compromete-se a monitorar os indicadores de tempos em tempos

NEGÓCIOS DE IMPACTO

NEGÓCIOS DE IMPACTO são modelos de negócios, com diferentes formatos jurídicos, com missão e soluções voltadas para a resolução de problemas sociais e ambientais – comprometidos em monitorar seu impacto e performance financeira.

Associação
Cooperativa
Empresa



Org. da Sociedade Civil (OSC) **sem** geração de receita



Org. da Sociedade Civil (OSC) **com** geração de receita



Org. da Sociedade Civil (OSC) com negócio social



Cooperativas



Negócio com missão social ou ambiental **com** restrição na distribuição de dividendos



Negócio com missão social ou ambiental **sem** restrição na distribuição de dividendos

NEGÓCIOS DE IMPACTO



Empresas puramente comerciais

INVESTIMENTO DE IMPACTO NO ESPECTRO DE INVESTIMENTO

(há produtos financeiros que se posicionam em diferentes pontos desse espectro)

SÓ FINANCEIRO		RESPONSÁVEL	SUSTENTÁVEL	IMPACTO			SÓ IMPACTO
Retorno financeiro competitivo							
		Mitigação de riscos ambientais, sociais e de governança					
		Buscar oportunidades ambientais, sociais e de governança					
		Foco em soluções mensuráveis de alto impacto					
		Retorno financeiro competitivo					
			Retorno financeiro abaixo da média de mercado				
PERFIL DE INVESTIMENTO	Pouco ou nenhum foco em práticas ambientais, sociais e de governança.	Mitigar riscos ambientais, sociais ou de governança para proteger valor.	Adotar práticas ambientais, sociais e de governança com intuito de aumentar valor.	Resolver problemas sociais, gerando retorno financeiro competitivo para o investidor.	Resolver problemas sociais, gerando retorno financeiro que pode ser abaixo da média de mercado.	Resolver problemas sociais que exigem que o retorno financeiro ao investidor seja abaixo da média de mercado.	Resolver problemas sociais sem gerar retorno financeiro ao investidor.
				INVESTIMENTOS DE IMPACTO			

DESAFIOS DO ECOSSISTEMA PARA AMPLIAR A OFERTA DE PRODUTOS FINANCEIROS DE IMPACTO (conforme recomendação 11)

01

Ampliar a **quantidade** de produtos financeiros comprometidos em apoiar negócios de impacto.

02

Diversificar o perfil dos produtos financeiros de impacto disponíveis em relação a:

- Níveis de risco (em referência a ativos de baixo risco, como títulos públicos): baixo, moderado e alto.
- Horizontes de investimento (prazo para resgate): curto prazo (até um 1 ano); médio prazo (1 a 3 anos) e longo prazo (superior a 3 anos).
- Valores de aplicação: possibilidade de aporte de tickets baixos, formato varejo, até R\$ 10 mil; médios, com faixas até R\$ 100 mil; e altos, acima de R\$ 100 mil.

03

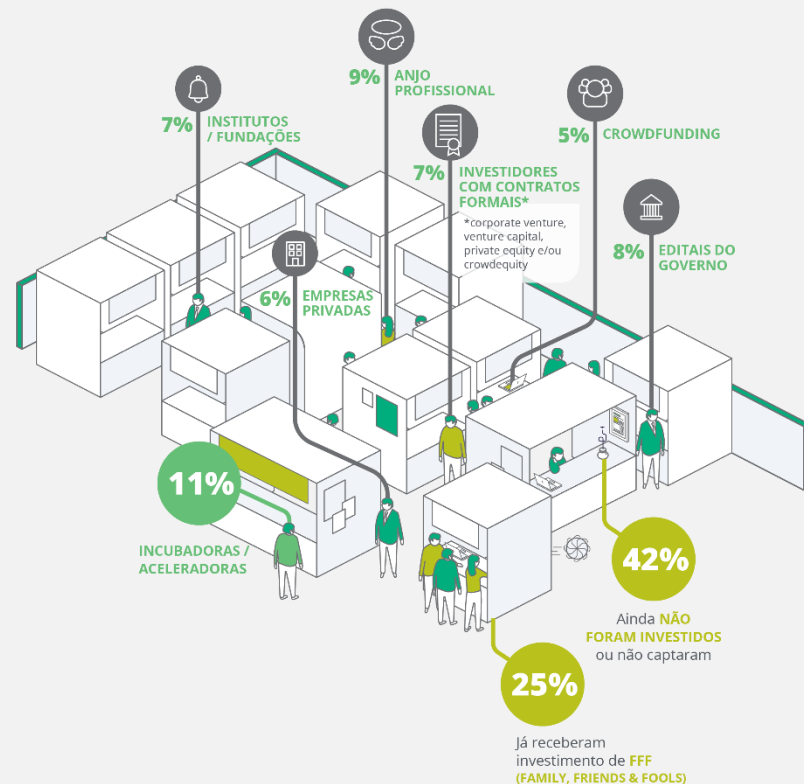
Adequar os produtos financeiros de impacto para atender também **demandas dos empreendedores** de impacto, considerando:

- a) o ciclo de vida do negócio (em estágios diferentes ele precisa de condições diferentes de capital);
- b) a possibilidade de agregar apoios adicionais, como gestão, contatos e mentoria (smart money);

Qual o ticket de captação médio dos empreendedores de impacto?



Quem aportou capital nos negócios de impacto nos últimos anos?



ALTERNATIVAS DE INVESTIMENTO DE IMPACTO

FUNDOS DE IMPACTO

- FIP – investimento em participações
- FIDC – fundo de investimento em direitos creditórios



INVESTIMENTO DIRETO VIA REDES E PLATAFORMAS

- Empréstimos
- Financiamentos coletivos (*Crowdequity e crowdlending*,
- Investimento anjo (equity)



PLATAFORMAS QUE VIABILIZAM OPERAÇÕES DE CROWDEQUITY E CROWDLENDING

AGENTES DE ESTRUTURAÇÃO DE OPERAÇÕES DE CROWDEQUITY E CROWDLENDING

PLATAFORMAS QUE CONECTAM PESSOAS FÍSICAS QUE QUEREM EMPRESTAR DIRETAMENTE PARA NEGÓCIOS

REDES DE INVESTIDORES ANJOS CONECTADOS COM O TEMA DE IMPACTO

TÍTULOS DE RENDA FIXA

- Securitização de recebíveis
- Contratos de Impacto Social



OFERTA DE PRODUTOS DE IMPACTO VIA DISTRIBUIDORES



HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO

A Vox Capital é a primeira e mais ativa gestora de investimentos de impacto do Brasil. Desde 2009 foram 25 investimentos em startups dos setores de saúde, educação e serviços financeiros, cujos produtos e serviços atingiram mais de 30 milhões de pessoas. Em setembro de 2019 a Vox Capital conta com R\$ 135 milhões sob gestão em 2 fundos de investimento em participação e uma plataforma de investimento via *crowd equity* (Instrução CVM 588).

Site: www.voxcapital.com.brContato: vox@voxcapital.com.br

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Vox Impact Investing I	FIP	Alto	Longo prazo	Set/12	Fechado para captação

Tese de mudança	Redução da desigualdade de oportunidades e melhoria da qualidade de vida da população de baixa renda no Brasil por meio de acesso a produtos e serviços de saúde, educação e serviços financeiros prioritariamente.
Meta de captação	R\$84,35 milhões
Investimento mínimo	R\$1 milhão
Tíquete médio por empresa	R\$5 milhões
Horizonte de tempo	10 anos
Empresas investidas	10 participações (+9 dívidas conversíveis)
Status e saídas	2 (Bille Empreendimentos e TEM) (+5 dívidas conversíveis: +60 Saúde, Inbep, Wpensar, Kidopi e Quitei)
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	4,5 milhões (até junho de 2019)
Taxa de performance	20% sobre o retorno excedente a IPCA+6%
Taxa de administração	2,5%

HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO

A Vox Capital é a primeira e mais ativa gestora de investimentos de impacto do Brasil. Desde 2009 foram 25 investimentos em startups dos setores de saúde, educação e serviços financeiros, cujos produtos e serviços atingiram mais de 30 milhões de pessoas. Em setembro de 2019 a Vox Capital conta com R\$ 135 milhões sob gestão em 2 fundos de investimento em participação e uma plataforma de investimento via *crowd equity* (Instrução CVM 588).

Site: www.voxcapital.com.brContato: vox@voxcapital.com.br

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Vox Impact Investing II	FIP	Alto	Longo prazo	Ago/16	Fechado para captação

Tese de mudança	Redução da desigualdade de oportunidades e melhoria da qualidade de vida da população de baixa renda no Brasil por meio de acesso a produtos e serviços de saúde, educação e serviços financeiros prioritariamente.
Meta de captação	R\$50,22 milhões
Investimento mínimo	R\$1 milhão (Cota A) e R\$250 mil (Cota B)
Tíquete médio por empresa	R\$5 milhões
Horizonte de tempo	10 anos
Empresas investidas	5 participações
Status e saídas	Em período de investimento
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	1,1 milhão (até junho de 2019)
Taxa de performance	20% sobre o retorno excedente a IPCA+6%
Taxa de administração	2,5% (Cota A) e 3,0% (Cota B)

HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO

A Performa Investimentos possui 10 anos de atuação em Venture Capital no Brasil, com foco em Inovação, Sustentabilidade e Impacto Social e Ambiental. Seu portfólio inclui empresas como Bem.Care e Boa Consulta (Fundo I), Intelipost, Tecverde e Mandae (Fundo II), e recentemente a Home Agent, o primeiro investimento realizado para o Fundo III. A Performa Investimentos faz parte do Capria Network, rede de investidores de Impacto em mercados emergentes apoiada por grandes investidores institucionais internacionais buscando Impacto Social e Ambiental.

Site: www.performainvestimentos.com
Contato: egrytz@performainvestimentos.com

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Fundo III	FIP	Alto	Longo prazo	Jan/2020	Entre em contato com o gestor para mais informações
Tese de mudança	O Fundo investirá nos setores de Saúde, Sustentabilidade e Economia Circular, e Serviços Financeiros, entre outros.				
Meta de captação	R\$ 300 milhões				
Investimento mínimo	R\$ 10 milhões por empresa				
Tíquete médio por empresa	R\$ 30 milhões				
Horizonte de tempo	10 anos				
Empresas investidas	8-10				
Status e saídas	Em captação				
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	Um milhão				
Taxa de performance	20%				
Taxa de administração	2%				

HISTÓRICO DA ORGANIZAÇÃO

A **Positive Ventures™** foi a primeira gestora a ser constituída como Bcorp no país e, em parceria com as Nações Unidas (Global Compact), investe capital de risco em empreendedores que desenvolvem tecnologia para resolver os 17 Objetivos de Desenvolvimento Sustentável (ODS) no hemisfério sul, principalmente na América Latina, com foco no Brasil. A gestora atualmente administra três veículos de investimento, cabendo destacar os investimentos realizados na OccamzRazor e New Hope Ecotech e o lançamento de um FIP Multiestratégia este ano.

Site: <http://positive.ventures/>
 Contato: andrea@positive.ventures

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Impact Tech VC Fund I	FIP	Alto	Longo prazo	Q2/2019	Entre em contato com o gestor para mais informações

Tese de mudança	Investir em empreendedores excepcionais que entregam soluções para os principais desafios socio ambientais, através de negócios em estágio inicial, com potencial de impacto e retorno financeiro.
Meta de captação	R\$50.000.000,00.
Investimento mínimo	R\$1.000.000,00.
Tíquete médio por empresa	R\$3.000.000,00, plus follow-on reserve.
Horizonte de tempo	4 anos para investimento, 6 anos para desinvestimento.
Empresas investidas	Undisclosed.
Status e saídas	Undisclosed.
# de pessoas servidas pelas Empresas do portfólio	Segundo estudo recente do IBGE, aproximadamente 150 mil famílias de baixa renda vivem da reciclagem no país, setor no qual a New Hope Ecotech (Eureciclo) atua; e, de acordo com a OMS, 10 milhões de famílias são afetadas pelo mal de Parkinson no mundo, doença que a OccamzRazor quer erradicar.
Taxa de performance	20% acima do IPCA + 4% (catch-up), desde que mantenha status como Bcorp.
Taxa de administração	2% a.a.

HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO

A MOV Investimentos é uma gestora de investimentos de impacto. Até o momento, já aportamos R\$ 58 milhões em sete empresas. Ao final de 2018, a receita líquida consolidada do portfólio alcançou 104 milhões de reais, um crescimento composto anual de 98,8% desde o início do fundo. Juntas, elas também criaram 477 empregos diretos.

Site: www.movinvestimentos.com.br
Contato: paulo@movinvestimentos.com.br

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
FIP MOV 1	FIP	Alto	Longo prazo	Nov/2015	Fechado para captação

Tese de mudança	A MOV busca reduzir desigualdades sociais e reverter degradação ambiental. Atuamos nos seguintes setores: cidades, florestas e educação
Meta de captação	R\$ 96,5 milhões (captado)
Investimento mínimo	R\$ 1 milhão
Tíquete médio por empresa	Entre R\$ 5 a R\$ 30 milhões; média de R\$ 10 milhões
Horizonte de tempo	10 anos (término em Nov 2025)
Empresas investidas	7 empresas (Audsat, Biofílica, Órigo Energía, Sollar, Terra Nova, Triciclos e Tuneduc)
Status e saídas	Portfólio em fase de desenvolvimento, nenhuma saída realizada (previstas a partir de 2020). Cada R\$ 1,00 investido pela MOV atraiu R\$ 3,00 de outros investidores, em rodadas posteriores
# de pessoas servidas pelas Empresas do portfólio	Em torno de 7,25 milhões de pessoas
Taxa de performance	17,5% sobre o que exceder benchmark, com condicionante socioambiental (50% das empresas do portfólio atingirem 50% das metas)
Taxa de administração	2,85% a.a.

HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO

A MOV Investimentos é uma gestora de investimentos de impacto. Até o momento, já aportamos R\$ 58 milhões em sete empresas. Ao final de 2018, a receita líquida consolidada do portfólio alcançou 104 milhões de reais, um crescimento composto anual de 98,8% desde o início do fundo. Juntas, elas também criaram 477 empregos diretos.

Site: www.movinvestimentos.com.br
Contato: paulo@movinvestimentos.com.br

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
FIP MOV 2	FIP	Alto	Longo prazo	Previsto para 2020	Entre em contato com o gestor para mais informações

Tese de mudança	A MOV busca reduzir desigualdades sociais e reverter degradação ambiental. Atuamos nos seguintes setores: cidades, florestas nativas e agricultura, educação e vida saudável
Meta de captação	R\$ 300 a 400 milhões
Investimento mínimo	A definir
Tíquete médio por empresa	R\$ 20 a R\$ 100 milhões por empresa – portfólio de 7 a 8 empresas
Horizonte de tempo	A definir
Empresas investidas	Não se aplica
Status e saídas	Não se aplica
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	Não se aplica
Taxa de performance	20% sobre o que exceder o benchmark
Taxa de administração	2% a.a.

HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO

Focada em investimentos *early stage/series A*, a Antera acredita em empresas que utilizam-se de novas tecnologias para solucionar problemas relevantes de forma escalável. A partir desse conceito e sem o compromisso com concentrações setoriais, buscam-se modelos já validados pelo mercado. Ao longo de sua trajetória, a gestora já realizou 46 investimentos e 28 desinvestimentos, junto aos quais realiza um trabalho próximo e participativo. Dentre estes, destacam-se soluções de impacto nas áreas de agricultura de precisão, Inclusão digital e Acesso a infraestrutura e serviços de saúde a preços acessíveis.

www.anteragr.com.br
contato@anteragr.com.br

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Antera III	FIP	Alto	Longo prazo	2019	Entre em contato com o gestor para mais informações

Tese de mudança	Cada investimento possuirá uma teoria de mudança de acordo com sua atuação, tendo-se em comum a aplicação de tecnologia para soluções escaláveis nas áreas de saúde, educação, alimentos, energia e utilização da água.
Meta de captação	R\$100 milhões
Investimento mínimo	-
Tíquete médio por empresa	R\$3 milhões (as provisões para <i>follow on</i> não estão inclusas nesse valor)
Horizonte de tempo	5 anos de investimento e 5 ano de desinvestimento
Empresas investidas	Estimativa de 20 a 22 investimentos realizados
Status e saídas	Não se aplica
# de pessoas servidas pelas Empresas do portfólio	Não se aplica
Taxa de performance	20%
Taxa de administração	2,5% a.a. sobre o capital comprometido durante os primeiros 5 anos, e 2,5% sobre o patrimônio líquido durante os próximos 5 anos (limitados ao <i>cap</i> de 2,5% sobre o capital comprometido)


**HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO**

A Naia Capital é uma gestora de *venture capital* com objetivo de criar oportunidades de investimento com alto potencial de retorno financeiro e estratégico. Fundada em 2018 por um time entrosado e com experiência de mais de 10 anos em investimentos *seed* e *series A* no setor de tecnologia e inovação. Nosso foco é buscar empreendedores que construam negócios escaláveis, responsáveis e sustentáveis através de tecnologias disruptivas e modelos de negócios inovadores.

Site: www.naiacapital.com.br
Contato: naia@naiacapital.com.br

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Naia Fundo de Impacto I	FIP	Alto	Longo prazo	1T/2020	Aberto para captação

Tese de mudança	Apoiar por meio de recursos financeiros e gestão ativa empreendedores e empresas com capacidade de gerar alto impacto socioambiental com sustentabilidade financeira e escalabilidade nos setores de serviços financeiros, saúde, educação e meio ambiente
Meta de captação	R\$50 milhões
Investimento mínimo	R\$300 mil
Tíquete médio por empresa	R\$500 mil a R\$1,5 milhão (possibilidade de <i>follow on</i> ≥ R\$2 milhões)
Horizonte de tempo	8 anos
Empresas investidas	N.A.
Status e saídas	N.A.
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	N.A.
Taxa de performance	20% sobre o que exceder IPCA + 5% a.a.
Taxa de administração	2,5%

HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO

Acreditamos que podemos acelerar o crescimento dos negócios de impacto em que investimos aportando, além de recursos financeiros, o capital intelectual, a experiência profissional e o networking dos membros do nosso grupo. Por isso, trazemos uma proposta inovadora destinada a investidores que tenham carreira executiva consolidada e que queiram mais ativamente se aproximar do mundo do empreendedorismo e inovação com o objetivo de gerar impacto social positivo.

Site: www.synthase.ventures

Contato: contato@Synthase.ventures

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Synthase Ventures	SCP	Alto	Longo prazo	Jan/2019	ABERTO PARA CAPTAÇÃO

Tese de mudança	Apoiamos negócios nos setores de saúde, educação e financeiro (inclusão) cujos produtos/serviços atendam os ODS relacionados a tais setores.
Meta de captação	R\$ 5 milhões
Investimento mínimo	R\$ 250.000,00
Tíquete médio por empresa	R\$ 500.000,00
Horizonte de tempo	6 a 8 anos
Empresas investidas	JEITTO
Status e saídas	0 (início da operação ainda recente)
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	Aprox. 12 mil pessoas até Ago/2019
Taxa de performance	20% sobre o upside
Taxa de administração	2% a.a. (destinada apenas para custeio básico da operação)

HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃOSite: www.yunusnegociossociais.com/

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Fundo da Yunus	FIDC	Alto	Longo prazo	Mês/Ano	Entre em contato com o gestor para mais informações

Tese de mudança	O Fundo da Yunus busca oferecer crédito de longo prazo e em condições competitivas para negócios sociais que se propõem a impactar positivamente a base da pirâmide social. Além do capital competitivo, a Yunus oferece apoio não financeiro às investidas
Meta de captação	R\$ 50.000.000,00 (cinquenta milhões de reais)
Investimento mínimo	Não há investimento mínimo. Mas os investidores precisam ser profissionais, conforme regulamentação da CVM
Tíquete médio por empresa	R\$ 1.000.000,00 (um milhão de reais)
Horizonte de tempo	10 anos
Empresas investidas	Assobio, 4YOU2, Instituto Muda, Redação Online e Estante Mágica
Status e saídas	Em fase de captação. O cronograma de resgate das cotas será definido pelos investidores em Assembleia a ser realizada em 2021
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	640 mil pessoas
Taxa de performance	Não há
Taxa de administração	5%

**HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO**

A Bemtevi tem a missão de impulsionar negócios sociais e para isso desenvolveu a Jornada Bemtevi que apoia o empreendedor no desenvolvimento e amadurecimento do seu plano de negócio. Com o Plano completo esse Negócio pode receber um recurso financeiro via empréstimo e com o empréstimo realizado a Bemtevi passa a acompanhar o desenvolvimento do negócio, apoiando a execução do plano projetado.

A Bemtevi está iniciando seu 2º Fundo e em 3 anos já fez 10 contratos de empréstimos para 7 Organizações.

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
SCP Bemtevi	SCP	Alto	Longo prazo	Out/2019	Concluída captação da 1ª rodada.

Tese de mudança	Acreditamos na necessidade dos Negócios Sociais como um complemento fundamental para a diversidade de negócios e organizações necessárias para solucionarmos os problemas socioambientais existentes. Por isso, nosso objetivo é no fomento desse setor e entendendo a necessidade multidimensional da sociedade não temos setores de preferência.
Meta de captação	R\$ 4 milhões, sendo a 1ª rodada de R\$ 2 milhões já captados.
Investimento mínimo	R\$ 50.000,00 (cinqüenta mil reais)
Tiquete médio por empresa	R\$ 200.000,00 (duzentos mil reais)
Horizonte de tempo	4 anos
Empresas investidas	Nenhuma.
Status e saídas	Fundo está em fase inicial e deve fazer os primeiros investimentos em Novembro de 2019.
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	
Taxa de performance	Não há.
Taxa de administração	~ 1% am (via rendimento de 50% do valor que fica aplicado em NTN-B).

**HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO**

A Bemtevi tem a missão de impulsionar negócios sociais e para isso desenvolveu a Jornada Bemtevi que apoia o empreendedor no desenvolvimento e amadurecimento do seu plano de negócio. Com o Plano completo esse Negócio pode receber um recurso financeiro via empréstimo e com o empréstimo realizado a Bemtevi passa a acompanhar o desenvolvimento do negócio, apoiando a execução do plano projetado.

A Bemtevi está iniciando seu 2º Fundo e em 3 anos já fez 10 contratos de empréstimos para 7 Organizações.

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
FIDC Social	FIDC	Alto	Longo prazo	à definir	Entre em contato com o gestor para mais informações

Tese de mudança	Acreditamos na necessidade dos Negócios Sociais como um complemento fundamental para a diversidade de negócios e organizações necessárias para solucionarmos os problemas socioambientais existentes. No FIDC Social buscamos conciliar nosso foco em Negócios Sociais com o foco de setor desejado pelo(s) investidor(es) da Cota Subordinada.
Meta de captação	R\$10.000.000,00
Investimento mínimo	R\$100.000,00
Tiquete médio por empresa	R\$500.000,00
Horizonte de tempo	4 anos
Empresas investidas	Nenhuma.
Status e saídas	Fundo em fase de estudo.
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	
Taxa de performance	Não há.
Taxa de administração	à ser definido.

HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO

NESsT is a tax-exempt Maryland corporation founded in 1997 and registered as a nonprofit organization within the meaning of section 501(c)3 of the United States Internal Revenue Code. NESsT operates from six offices in Brazil, Peru, Hungary, Poland, Romania and the USA. Since its founding NESsT has screened and trained 16,000 social enterprises across emerging markets and selected 176 to receive funding and business assistance. Our programs have generated 50,000 employment opportunities since 2008 and impacted more than 500,000 lives.

Site: www.nesst.org
Contato: rtuzzi@nesst.org

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
NESsT SELF: Social Enterprise Loan Fund	Evergreen Fund (Delaware LLC)	Alto	Longo prazo	Dec/2018	Aberto para captação

Tese de mudança	NESsT has provided funding and business assistance to over 200 social enterprises in emerging economies. In Latin America, NESsT has identified a clear gap in early-stage financing, especially debt under \$500,000. Most of NESsT's portfolio is currently not able to access this growth capital, but is able to service debt. Over 50% of entrepreneurs take loans before they enter NESsT's programs, most with unfriendly and difficult to understand terms. Debt facilities that entrepreneurs access are for short-term cash-flow purposes as opposed to growth and investment. SELF targets enterprises in Brazil, Chile, Colombia and Peru that support income-generation opportunities for underserved communities, including at-risk youth, women, rural communities, and indigenous groups.
Meta de captação	USD 20 milhões (domiciliado nos EUA, Delaware).
Investimento mínimo	Acima de USD 100 mil (cota para investidores)
Tíquete médio por empresa	US\$ 200 mil. Intervalo: US\$ 25 mil a US\$ 500 mil. (por empresa investida)
Horizonte de tempo	Previsão de investimento em 80 negócios sociais nos próximos 10 anos.
Empresas investidas	1. Inka Moss (www.nesst.org/inka-moss)
Status e saídas	Já captados USD 3 milhões. Próxima rodada de captação USD 5 milhões.
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	900 do primeiro investimento. Previsão de 30 mil pessoas melhorando sua renda por meio das empresas do Portfólio.
Taxa de performance	Não se aplica
Taxa de administração	Não se aplica



HISTÓRICO DA ORGANIZAÇÃO

O ICE é uma organização sem fins lucrativos, fundada em 1999. Há cerca de oito anos tem com o principal foco de atuação implementar programas para fomentar o campo de investimentos e negócios de impacto no Brasil. Em 2017 firmou um convênio com o BID Lab, tendo recebido recursos não reembolsáveis para organizar duas chamadas – 2017 e 2018 – para conceder empréstimos semente para negócios de impacto em estágio nascente

Site: www.ice.org.br
Contato: samir@ice.org.br

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Chamada ICE-BID	Empréstimo	Médio	Médio prazo	2017/18	Não há previsão de novas rodadas

Tese de mudança	O ICE e o Bid Lab entendem que há escassez de recursos, a custo e condições atrativas, para financiar negócios em estágio nascente, o que é uma das causas da alta taxa de mortalidade desse tipo de empreendimento
Meta de captação	Não se aplica. Carteira atualizada: R\$ 3,2 milhões
Investimento mínimo	Não se aplica
Tíquete médio por empresa	R\$ 175 mil
Horizonte de tempo	Prazo total de 5 anos, com dois anos de carência
Empresas investidas	16 negócios de impacto de sete setores distintos
Status e saídas	Empresa Chamada 2017: repagamento inicia-se em Outubro de 2019
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	Cerca de 800 mil
Taxa de performance	Não se aplica
Taxa de administração	Custo empréstimo: Selic + 2% aa

HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO

Em 2018, o ICE e a Impactix reuniram 12 famílias de alta renda e seus family offices para, conjuntamente, realizarem investimentos em negócios de impacto socioambiental. Trata-se de um processo de investimento e aprendizagem, que tem como objetivo a curto prazo o fomento a investimentos de impacto em empresas em suas fases iniciais e, no médio prazo, a migração gradual dos portfólios dessas famílias para produtos financeiros de impacto. Além do co-investimento, as famílias passam por uma jornada com várias capacitações, conteúdos e trocas de experiências.

Site: www.ice.org.brContatos: celia@ice.org.br
carolina@impactix.com.br

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
FORImpact	Empréstimo/Mútuo Conversível	Alto	Médio prazo	2018	Novas rodadas estão sendo estudadas

Tese de mudança	Além da importância de disponibilizar recursos em condições atrativas para negócios em estágio nascente, o projeto tem como objetivo engajar investidores de alta renda e seus gestores no campo de investimento de impacto para promover mudanças no modelo mental de alocação de ativos
Meta de captação	Não se aplica. Investimento total foi de R\$ 1,2 milhão
Investimento mínimo	Não se aplica
Tíquete médio por empresa	R\$ 200 mil
Horizonte de tempo	Prazo total de 4 anos, com um ano de carência
Empresas investidas	6 negócios de impacto
Status e saídas	Repagamento inicia-se em dezembro de 2019
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	ND
Taxa de performance	Não se aplica
Taxa de administração	Custo empréstimo: Selic + 2% aa

**HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO**

A SITAWI Finanças do Bem é uma organização sem fins lucrativos fundada em 2008 com a missão de mobilizar capital para impacto socioambiental positivo. Pioneira no desenvolvimento de soluções financeiras para impacto, já mobilizou mais de R\$30 milhões para impacto socioambiental, sendo o investidor de impacto mais ativo do Brasil, com mais de 33 negócios apoiados.

 Site: www.emprestimocoletivo.net

 Contato: aresende@sitawi.net
lletelier@sitawi.net

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Plataforma de Empréstimo Coletivo SITAWI	Peer to Peer Lending	Médio	Curto/médio prazo	Jun/2019	Entre em contato com o gestor para mais informações

Tese de mudança	Mobilizamos recursos para fortalecer negócios de impacto que trabalham para a conservação da biodiversidade ou para reduzir as desigualdades sociais com foco em populações vulneráveis. Valorizamos tanto o número de pessoas alcançadas quanto o grau de mudança gerada na vida dos beneficiários.
Meta de captação	A primeira rodada de empréstimo coletivo mobilizou R\$1,5 milhão. Para 2020, a expectativa é mobilizar R\$3 milhões.
Investimento mínimo	Investimentos a partir de R\$1 mil, com espaço para investidores âncoras com valores mais altos.
Tíquete médio por empresa	R\$300 mil
Horizonte de tempo	A duração do investimento é de 2 anos e nesse período, os investidores recebem os rendimentos mensalmente.
Empresas investidas	A primeira rodada de empréstimo coletivo investiu na Coopsertão, UpSaúde, Inteceleri, Orgânicos in Box e Status4. No portfólio da SITAWI, temos 35 organizações, entre elas o CIES Global, 4you2, Manioca, Rede Asta, Instituto Alpha Lumen, Instituto Peabiru e Egalitê.
Status e saídas	29 saídas (organizações que completaram o ciclo de investimento com repagamento dos financiamentos).
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	Mais de 2,4 milhões de pessoas.
Rendimento da aplicação	Juros de 1% ao mês
Taxa de administração	5% do total captado por operação

HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO

Iniciou suas atividades em 2018, e opera em parceria com outros atores do mercado financeiro. A RDC cria e estrutura soluções financeiras de impacto, fortalecendo vínculos de confiança e trazendo visibilidade para o fluxo do dinheiro investido. Apóia empreendedores e investidores a se conectarem com oportunidades de investimento que promovam desenvolvimento econômico sustentável com impacto positivo sócio-ambiental-cultural.

Site: www.dinheiroeconsciencia.com.brContato: andre@dinheiroeconsciencia.com.br

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Empréstimo coletivo de impacto.	P2P	Médio	Médio prazo	Out/18	Entre em contato com o gestor para mais informações

Tese de mudança	Investimentos que promovam desenvolvimento sustentável e fraterno, com impacto positivo sócio-ambiental-cultural.
Meta de captação	R\$5 MM em 2020.
Investimento mínimo	R\$1 mil. Contou com 80 investidores na primeira rodada em 2018.
Tíquete médio por empresa	R\$200 a 500 mil em 2020 (histórico em 2018: R\$415 mil, total de R\$1.25 milhões em 3 empresas).
Horizonte de tempo	18 a 36 meses (prazo de pagamento + carência).
Empresas investidas	Impact Hub SP, Vela Bikes, Morada da Floresta.
Status e saídas	Primeiros empréstimos em Nov/18, parcelas em pagamento até Dez/2020.
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	acima de 5.000 diretamente (clientes e membros)
Taxa de performance	Não há
Taxa de administração	5% taxa total sobre o volume financiado (uma única cobrança, não é anual).

HISTÓRICO DA
ORGANIZAÇÃO

A Vox Capital é a primeira e mais ativa gestora de investimentos de impacto do Brasil. Desde 2009 foram 25 investimentos em startups dos setores de saúde, educação e serviços financeiros, cujos produtos e serviços atingiram mais de 30 milhões de pessoas. Em setembro de 2019 a Vox Capital conta com R\$135 milhões sob gestão em 2 fundos de investimento em participação e uma plataforma de investimento via *crowd equity* (Instrução CVM 588).

Site: www.voxcapital.com.brContato: vox@voxcapital.com.br

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
voxcapital.com.br/clubedeimpacto	Equity Crowdfunding	Alto	Longo prazo	Ago/19	Aberto para captação

Tese de mudança	Democratização do acesso a investimentos de impacto através da seleção e coinvestimento em rodadas semente de startups de tecnologia de alto potencial e com produtos e serviços cujas soluções endereçam os Objetivos do Desenvolvimento Sustentável 1, 2, 3, 4, 6, 7, 10, 11, 13, 14 e/ou 15.
Meta de captação	Variável por empresa na plataforma
Investimento mínimo	R\$1 mil
Tíquete médio por empresa	De R\$500 mil a R\$5 milhões por empresa
Horizonte de tempo	Dívida conversível em participação com prazo de até 4 anos para conversão
Empresas investidas	1 (Diáspora.Black)
Status e saídas	As ofertas são listadas conforme demanda
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	4 mil (dados de 2018)
Taxa de performance	20% sobre o retorno excedente ao IPCA
Taxa de administração	N/A

PRODUTO

**Plataforma de
financiamento coletivo**

PERFIL DE RISCO

**Alto (equity)
Médio (dívida)**

HORIZONTE DE INVESTIMENTO

**Longo (equity) |
Médio (dívida)**

STATUS

**Aberto para
captação****PLATAFORMAS QUE VIABILIZAM OPERAÇÕES DE CROWDEQUITY E CROWDLENDING (AUTORIZADAS PELA CVM)**Site: <https://www.basement.io/>Site: <https://www.captable.com.br/>Site: www.cluster21.comSite: <https://eqseed.com/>Site: <https://eusocio.com/>Site: <https://myfirstipo.com/>Site: <https://platta.com.br/>Site: www.startmeup.com.brSite: www.upangel.com.br/Site: <https://investorcp.com/vangardi/>

PRODUTO

**Plataforma de
financiamento coletivo**

PERFIL DE RISCO

**Alto (equity)
Médio (dívida)**

HORIZONTE DE INVESTIMENTO

**Longo (equity) |
Médio (dívida)**

STATUS

**Aberto para
captação**

AGENTES DE ESTRUTURAÇÃO DE OPERAÇÕES DE CROWDEQUITY E CROWDLENDING

Site: www.openstartups.netSite: <http://din4mo.com>Site: www.investup.com.br/Site: <https://www.kria.vc/>Site: www.voxcapital.com.br

PRODUTO

**Plataforma de
financiamento coletivo**

PERFIL DE RISCO

**Alto (equity)
Médio (dívida)**

HORIZONTE DE INVESTIMENTO

**Longo (equity) |
Médio (dívida)**

STATUS

**Aberto para
captação**

PLATAFORMAS QUE CONECTAM PESSOAS FÍSICAS QUE QUEREM EMPRESTAR DIRETAMENTE PARA NEGÓCIOS (*PEER TO PEER*)

Site: <https://financiamentos.firgun.com.br/>**IOUU.**Site: <https://iouu.com.br/>

PRODUTO

Investimentos anjo

PERFIL DE RISCO

Alto

HORIZONTE DE INVESTIMENTO

Longo prazo

STATUS

**Aberto para novos
investidores****REDES DE INVESTIDORES ANJOS CONECTADOS COM O TEMA DE IMPACTO****Apresentação**

Investimento em grupo, geralmente com um investidor líder.
 Recurso exclusivamente para o desenvolvimento do negócio (capital para empresa e não para o empreendedor)
 Perfil do negócio: estágio inicial ou início de tração + modelo inovador + potencial de escala + busca de aporte intelectual além do financeiro (*smart money*)

Tíquete para investidores

R\$ 100 mil

**Valor do tíquete médio
por empresas**

entre R\$ 200 mil e R\$ 600 mil

Site: <http://www.anjosdobrasil.net/>Site: www.insper.edu.br/empreendedorismo/insper_angels/Site: www.gvangels.com.br/



HISTÓRICO DA ORGANIZAÇÃO

Iniciou suas atividades em 2018, e atualmente opera como uma Associação em parceria com atores do mercado financeiro. A RDC cria e estrutura soluções financeiras de impacto, fortalecendo vínculos de confiança e trazendo visibilidade para o fluxo do dinheiro investido. Apoia empreendedores e investidores a se conectarem com oportunidades de investimento que promovam desenvolvimento econômico sustentável com impacto positivo sócio-ambiental-cultural.

Site: www.dinheiroeconsciencia.com.br

Contato: andre@dinheiroeconsciencia.com.br

NOME DO PRODUTO	TIPO DO PRODUTO	PERFIL DE RISCO	HORIZONTE DE INVESTIMENTO	LANÇAMENTO	STATUS
Moda.Consciente (Debênture)	Debênture Blended Finance	Médio - alto	Longo-prazo	Jan/20	Entre em contato com o gestor para mais informações

Tese de mudança	Investimentos nos diversos elos da cadeia produtiva da moda e vestuário. Com o objetivo de apoiar a transformação da indústria, promovendo desenvolvimento sustentável e fraterno, com impacto positivo sócio-ambiental-cultural.
Meta de captação	R\$5 MM em 2020 (a definir). Série Subordinada (alto impacto, alto risco) – R\$2 MM. Série Sênior (médio risco) – R\$3 MM
Investimento mínimo	R\$100 mil (a definir)
Tíquete médio por empresa	R\$100 a 500 mil
Horizonte de tempo	5 a 10 anos.
Empresas investidas	Empresas, cooperativas e OSCs com modelos de negócios na Moda.Consciente.
Status e saídas	Início dos investimentos nos negócios previstos para Jan 2020 .
# de pessoas servidas pela Empresas do portfólio	A definir
Taxa de performance	Não há
Taxa de administração	Não há (existe taxa de estruturação e de análise dos créditos adquiridos ao longo da operação).



PRODUTO

**Empréstimo
semente**

PERFIL DE RISCO

MédioHORIZONTE DE
INVESTIMENTO**Médio prazo**

STATUS

**Não haverá
rodada em 2019**Site: <http://din4mo.com/#oquefazemos> | Contato: mariana@din4mo.com

A InvestSocial é um joint venture entre a Din4mo e o Grupo Gaia, criada para estruturar e apoiar operações de crédito e/ou securitização de recebíveis originados por negócios de impacto social e ambiental positivos. Neste caso, tratam-se de operações via mercado de capitais desenhadas de modo específico a atender às características dos projetos em questão e às demandas dos investidores. Neste momento, estamos focando operações das áreas de habitação e meio ambiente, estruturadas com o emprego de estruturas inovadoras de blended finance. Isto significa engajar diferentes classes de investidores com expectativas distintas em termos de risco, retorno e impacto social ou ambiental almejados.

DEBÊTURE SOCIAL (SECURITIZAÇÃO DE RECEBÍVEIS)

Descrição	Papel com 7% de dívida ao ano e retorno a partir do sexto ano. A estruturação desse mecanismo contou com o apoio do Fundo Zona Leste Sustentável.
Montante levantado	R\$ 5 milhões
Destino	Financia famílias de baixa renda adquirentes de serviços de micro reforma (via Programa Vivenda)



PRODUTO

**Contratos de
impacto Social**

PERFIL DE RISCO

Médio - Alto
HORIZONTE DE
INVESTIMENTO
Curto prazo

STATUS

nd

Site: www.sitawi.net | Contato: Andrea Resende - aresende@sitawi.net ;
Leonardo Letelier lletelier@sitawi.net

CONTRATOS DE IMPACTO SOCIAL (CIS)

- Contrato de Impacto Social (CIS; em inglês Social Impact Bond, SIB) é um mecanismo inovador de pagamento por resultados sociais, através de uma contratação pública de investimentos privados para execução de serviços sociais. Esse mecanismo atrela o retorno financeiro ao alcance de resultados sociais positivos: o governo se compromete a pagar os investidores, com uma taxa de retorno, somente se as metas estabelecidas para uma população definida sejam atingidas.
- Ao alterar a lógica de pagamento – de pagamento por atividade para pagamento por resultado – incentiva a mensuração do resultado de políticas públicas e a eficiência/ inovação pelo operador ao mesmo tempo em que reduz o risco financeiro de insucesso do setor público e protege as organizações executoras, geralmente organizações sem fins lucrativos.

Apresentação

Contratos de Impacto Social estruturados pela SITAWI

Área: Tipicamente Saúde, Habitação Emprego e Renda
Contratante: Governo Estadual (ou, menos comum, Federal)
Estruturador: SITAWI
Valor total da captação: Em geral entre R\$ 4 a 20 milhões
Distribuição: Privada



Site: www.itaubaseetmanagement.com.br

O Itaú Unibanco tem, na gestão de recursos de seus clientes, a responsabilidade de investi-los de forma ética e responsável, buscando um completo entendimento das oportunidades e dos riscos envolvidos em cada decisão. Estando atento à realidade do mercado e às tendências mundiais, o banco iniciou seu olhar para os negócios de impacto.

O Itaú Unibanco iniciou seu olhar para os negócios de impacto através da distribuição da primeira debênture de impacto do país para clientes de alta renda do Private Bank.

O banco acompanha o mercado na busca por novos deals e estuda novos produtos além de renda fixa e serviço de distribuição. O desejo é permitir que o cliente encontre na plataforma do banco produtos que contemple o seu propósito.

Papers produzidos pela Itaú Asset Management sobre investimento responsável:

www.itaubaseetmanagement.com.br/content/itau-asset-management/home/insights/artigos-investimento-responsavel.html

Fale com a área de Sustentabilidade: sustentabilidade@itau.com.br



Site: www.wright.capital/

Gestora de Patrimônio independente que só atende indivíduos e famílias que têm um olhar para a transformação socioambiental. Todos os clientes investem no mínimo 1% do patrimônio local no FIC FIM Wright Impacto Socioambiental, o qual investe diretamente em fundos e ativos de impacto socioambiental brasileiros. Hoje, o volume de tal veículo é de aproximadamente R\$ 12 milhões. A Wright Capital não cobra taxa de gestão sobre tal investimento. Além disso, seus clientes contribuem diretamente para causas específicas, de acordo com suas preferências e interesses pessoais.

Percebendo o limitado número de gestores e classes de ativos ligados a impacto no Brasil, a Wright Capital assumiu um papel ativo para ajudar no desenvolvimento deste mercado no País. Por tal razão, além de a Wright Capital ser certificada como Empresa B e membro da Aspen Network of Development Entrepreneurs (ANDE) no Brasil, está envolvida nas seguintes iniciativas e grupos de trabalho: Lab de Inovação Social (organizado pela CVM, ABDE e BID), Estratégia Nacional de Investimentos e Negócios de Impacto (ENIMPACTO), Grupo de Trabalho da ABVCAP para Investimento de Impacto, Grupo de Trabalho da ANBIMA para Sustentabilidade, PNUD (viabilização de veículos de impacto social no Brasil), Criação de uma Rede de Venture Philanthropy no Brasil.

Acesse o seu Relatório de Impacto Social: www.wright.capital/documentos/ | Contato: comercial@wright.capital

PONTOS DE ATENÇÃO PARA OS INVESTIDORES QUE SE INTERESSAREM POR UM DOS PRODUTOS APRESNETADOS

01

Adequação do perfil do investidor aos produtos existentes.

02

Comprometer-se a acompanhar resultados financeiros e de impacto (alinhar expectativas entre empreendedor e investidor sobre o que é impacto).

03

Alinhar expectativas de retorno (impacto e financeiro) com o(a) empreendedor(a)





Expediente

PESQUISA E CONSOLIDAÇÃO DAS INFORMAÇÕES

Beto Scretas (ICE)

Celia Cruz (ICE)

Diogo Quitério (ICE)

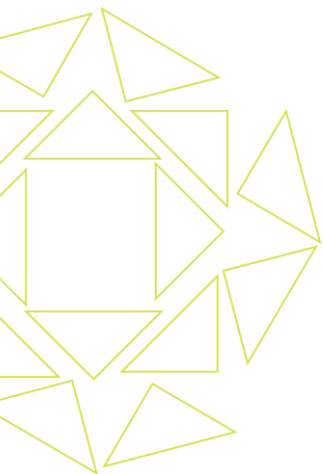
Fernanda Bombardi (ICE)

Carolina Aranha (Impactix)

Cristina Sarian (Impactix)

DIAGRAMAÇÃO

Zapall



ALIANÇA
PELOS INVESTIMENTOS
E NEGÓCIOS DE IMPACTO

www.aliancapeloimpacto.org.br